

Moneris  ^{®/MD}

+





- Super Kick Karate a été fondée à Toronto, en Ontario par Vic Granic.
- Depuis 2003, Vic Granic se consacre à l'autonomisation des jeunes en leur enseignant le karaté.
- Le terminal V400c est utilisé pour traiter des paiements.

Super Kick Karate



Secteur d'activité : Commerce de détail

Produit utilisé :

- Terminal V400c





Super Kick Karate est située à Toronto, en Ontario, et elle a été fondée par Vic Granic. L'objectif du studio est d'offrir aux jeunes une occasion importante d'apprendre, de croître et de développer leur caractère en pratiquant karaté. Les cours sont offerts aux enfants âgés de 5 ans et plus et certains enfants atteignent chaque niveau jusqu'à leur départ pour l'université. L'objectif de Vic est d'inculquer aux enfants des leçons importantes de vie en utilisant le karaté.



Il est important pour moi d'aider les enfants à croître et à apprendre des valeurs fondamentales telles que la discipline, l'intégrité et la persévérance en pratiquant le karaté.



- Vic Granic,
fondateur et propriétaire de Super Kick Karate

Mise en contexte

Les parents se demandent souvent où ils peuvent amener leur enfant pour une activité parascolaire appropriée et, tout à coup, de nombreuses variables leur viennent à l'esprit quant à ce qui est considéré comme un environnement adéquat pour leurs enfants. À quoi devrait ressembler l'avenir de mon enfant? Quelles sont les valeurs que je veux leur inculquer? Quelles leçons voudrais-je que mon enfant apprenne durant sa vie? Vic Granic, le fondateur et le propriétaire de Super Kick Karate située à Toronto, en Ontario et du Temple de la renommée des Ceintures Noires Canadiennes (il a intronisé de nombreuses personnes dans le temple à Toronto), explique clairement ce qu'il peut offrir aux enfants inscrits à son école.

Vic s'est intéressé au karaté lorsqu'il était dans la vingtaine. Il a découvert une école dans sa ville natale de Hamilton, en Ontario. Il n'a pas connu le sport avant d'atteindre cet âge parce que ses parents étaient des immigrants de la Croatie et le karaté n'était pas un sport populaire dans leur culture. Par conséquent, il était fasciné par le sport. « C'est à ce moment-là que j'ai su que je voulais devenir propriétaire d'une école de karaté. » En 2001, Vic a déménagé à Toronto, en Ontario, et il a travaillé dans une boulangerie. Lorsqu'il a quitté ce poste, il a su qu'il était temps de réaliser son rêve et a fondé Super Kick Karate en 2003.

Super Kick Karate n'est pas seulement un lieu où les parents déposent leurs enfants pour qu'ils participent à leurs activités parascolaires. Elle s'agit d'un lieu où Vic vise à inculquer de leçons de vie importantes aux enfants tout au long de leur expérience (qu'ils se préparent à aller au sol, qu'ils discutent avec Vic ou entre eux ou qu'ils apprennent à perfectionner un certain mouvement de karaté).

Les programmes sont offerts aux enfants âgés de cinq ans ou plus. L'objectif de Vic pour les enfants est de les garder inscrits à des cours dans son école jusqu'à leur départ pour l'université. « Les programmes pour les enfants mettent l'accent sur l'acquisition de la confiance en soi, de la maîtrise en soi, du développement de la pensée positive et des compétences de vie, du respect, des bonnes manières, de l'attention, de la concentration, de la persévérance, du courage et de la forme physique. »

Les enfants de sept ans ou plus apprennent des techniques d'autodéfense non violentes. En fonction des résultats obtenus par les enfants dans leurs programmes, ils ont la possibilité d'être invités au club des ceintures noires (le programme le plus avancé). Les enfants choisis pour ce programme ont démontré de la discipline, du respect, du courage, du leadership, de la loyauté et de la compassion.

Mise en contexte

En plus des programmes pour les enfants, de l'entraînement personnel est offert aux adultes. « Je n'accepte pas tous les adultes qui sont intéressés, je prends le temps de comprendre leurs objectifs et je les admetts dans le programme s'il répond à leurs besoins et à leurs désirs. » Vic se prépare à lancer un programme d'autodéfense pour les femmes.

Quelques enfants qui suivent des cours à l'école ont déjà participé à des compétitions, mais Vic ne les oblige pas. Certains enfants adorent et s'épanouissent dans la compétition. L'objectif de Vic est de comprendre les besoins, les préférences et les objectifs de chaque enfant.

Objectif

Après avoir faire des affaires durant 18 ans, le studio a connu beaucoup plus de succès que Vic l'aurait cru. Au départ, Vic voulait simplement ouvrir une école de karaté. « J'aime enseigner le karaté aux enfants pour plusieurs raisons », affirme Vic. Il discute de la signification pour lui de voir les enfants grandir à son école. « Lorsque je vois des enfants devenir autonomes à chaque étape de l'apprentissage du karaté, c'est valorisant pour moi. Selon moi, ils sont bien plus que de simples étudiants; j'établis des relations durables avec les enfants et les membres de leurs familles. »

Vic se souvient très bien de l'histoire de l'un de ses élèves. Il a expliqué à Vic qu'il voulait devenir un sensei comme lui lorsqu'il serait grand. Vic a su qu'il était un garçon intelligent et lui a dit qu'il a pensé qu'il deviendrait ingénieur. Après plusieurs années, le voilà maintenant un étudiant de 26 ans. Vic a été ravi de le voir défendre sa thèse à son université et participer à des recherches sur les piles à combustible dans le cadre de son programme de maîtrise en Allemagne. « C'est ce qui justifie chaque jour de travail avec ces enfants », explique-t-il. « Il est important pour moi d'aider les enfants à croître et à apprendre des valeurs fondamentales telles que la discipline, l'intégrité et la persévérance en pratiquant le karaté. » L'environnement favorise le renforcement positif en mettant l'accent sur le développement quotidien de la force de caractère des enfants.





« Je souhaite que l'environnement soit un lieu sécuritaire et diversifié pour les enfants qui viennent à mon école. » Je ne veux pas que les enfants soient intimidés d'aucune manière, mais je les encourage à faire face aux défis dans un environnement positif. Pour favoriser ce type d'environnement, nous organisons des soirées de danses à la fin de chaque journée », affirme Vic.

Vic se sent accompli et heureux lorsqu'il voit ses élèves grandir dès leur plus jeune âge, recevoir des ceintures noires et brunes et prendre un poste à temps partiel dans son école pour l'aider à enseigner à d'autres jeunes. « Ces enfants ont appris ce que signifie devenir un véritable adepte des arts martiaux. »

Défis

La pandémie de la COVID-19 a été un défi majeur auquel l'école a dû faire face. En raison de la pandémie, l'école a dû être fermée et passer vers un environnement d'apprentissage en ligne. Vic a été surpris et reconnaissant de la réponse positive et du soutien des enfants et des familles qui font partie de son école. « Ils étaient ravis et enthousiastes à l'idée de pouvoir poursuivre les cours dans un environnement virtuel. Leur enthousiasme a renforcé mon objectif et m'a rappelé pourquoi je fais ce que je fais chaque jour pour ma communauté », explique-t-il.





Pourquoi Moneris?

Lorsque Vic a lancé son entreprise, il a utilisé une solution de paiement d'un autre fournisseur. Il est devenu frustré rapidement parce qu'il a dû payer des frais élevés et il a commencé sa recherche pour une autre solution de paiement. Vic s'est intéressé à MonerisMD parce qu'il a entendu des commentaires positifs sur les produits et les services offerts. Non seulement il souhaitait obtenir de meilleurs prix, mais il voulait également une solution novatrice qui répond aux besoins de son entreprise.

Vic a choisi le terminal de comptoir V400c de Moneris Core pour traiter les paiements parce qu'il a voulu un appareil avec des améliorations qui évitent les interruptions et les pannes lorsque les parents occupés essaient de payer pour les cours. « Je suis reconnaissant d'avoir un système fluide lorsque les familles rentrent et sortent rapidement de l'école. Je songe à des solutions additionnelles de Moneris comme Moneris Online parce que plusieurs aspects de nos vies sont désormais en ligne », explique Vic. Il a ajouté que, si les leçons en ligne reprenaient, il serait avantageux d'avoir un site Web entièrement fonctionnel et un système de paiement sécurisé parce que cela donnerait aux parents des options de paiement flexibles.

Pour l'avenir

Vic est vraiment optimiste quant à l'avenir de Super Kick Karate. Il a conçu plusieurs programmes qu'il est ravi de mettre en place. Le programme d'autonomisation des jeunes est particulièrement important pour lui. Il enseigne aux jeunes comment rester en sécurité lorsqu'ils sont en déplacement. Il est également très enthousiaste à l'idée de mettre en place son programme d'autodéfense pour les jeunes. Les jeunes seront invités à venir avec leurs parents et à pratiquer des techniques d'autodéfense.

La croissance et la longévité demeurent des priorités pour Super Kick Karate. Lorsque Vic ne pourra plus gérer Super Kick Karate, il souhaite que ses élèves prennent la relève de l'entreprise. « Je ferai partie de Super Kick Karate aussi longtemps que je le pourrai parce que j'aime enseigner mes élèves formidables. Cependant, j'espère qu'ils conserveront leur passion pour l'entreprise et qu'ils deviendront les chefs de Super Kick Karate. »





Consultez la page moneris.com ou composez le **1-844-455-4283** pour en savoir plus.

Suivez-nous



MONERIS et MONERIS & dessin sont des marques de commerce déposées de Corporation Solutions Moneris. Toutes les autres marques ou marques de commerce déposées affichées dans cet article appartiennent à leurs titulaires respectifs. Corporation Solutions Moneris (« Moneris ») n'est pas responsable de l'exactitude, de la fiabilité ou de l'actualité des renseignements fournis dans cet article. Cet article ne représente pas l'opinion de Moneris ou de ses sociétés affiliées. Les renseignements compris dans cet article ne visent pas à vous fournir des conseils financiers, fiscaux, juridiques, comptables précis, en matière de placements ou autre, et vous ne devriez pas vous y fier sans obtenir l'avis d'un spécialiste.